

LE GUIDE DE L'ÉTUDIANT CAMPUS LANDES

Un **hub** éducatif.



CAMPUS LANDES

Présentation du Campus	5
Manifesto	7
Présentation des équipes	9
Le campus et le monde professionnel	11
Les écoles de Campus Landes	17
Calendrier des évènements 2023/2024	3.

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE MANAGEMENT

BTS Management Commercial Opérationnel	35
Bachelor Ressources Humaines	37
Bachelor Responsable de la Distribution	39
Bachelor Responsable Developpement commercial	41
Titre Pro Négociateur Technico Commercial	43
Mastère Management de Business Unit	45

LA VIE AU CAMPUS

Oasis	49
Le règlement intérieur	55
Administratif	57
Les délégués de classes	59
Studéa	63
Le bureau des étudiants	65
Les Alumnis	67
Le handicap	69
La lutte contre les discriminations	75
Consignes de sécurité	83



PRÉSENTATION DE CAMPUS LANDES

Créés en 2019, le groupe et la marque Campus Landes symbolisent le rapprochement de l'ESDL, l'ESML et l'ESNL dans leurs organisations pédagogiques et administratives.

Véritable Hub éducatif, Campus Landes est construit sur la combinaison des Arts, de la Science, de la Technologie et de l'Entrepreneuriat reconnu par les entreprises pour la qualité de ses diplômés et leur employabilité, dans le but de construire une société durable.

Les valeurs portées par le Campus sont celles de :

- l'engagement,
- la créativité,
- la bienveillance,
- la générosité
- et la responsabilité.



Campus Landes - Le site de Mont de Marsan (40)



NOTRE MANIFESTO

« Nous avons fait un rêve : tout le monde a réussi sa vie selon ses désirs. Nous sommes bien plus qu'une école. Nous croyons que chacun a droit à être accompagné pour construire son avenir personnel tel qu'il le souhaite. Nous avons un impact sur les métiers du design et du business et sur la construction d'une société durable. Nos réponses sont parfaitement adaptées aux besoins présents et futurs des entreprises et de la société durable que nous appelons de nos coeurs. Les valeurs d'Engagement, de Responsabilité, de Générosité, de Bienveillance et de Créativité sont notre boussole. Les apprenants sont préparés pour une carrière et pas seulement un emploi. Nos mots d'ordre sont entrepreneur, avant-gardiste, disruptif, engagement, incomparable. Nous pensons que l'innovation est une des clés majeures de l'avenir. Jour après jour nous préparons nos apprenants à vivre positivement les transformations et les ruptures présentes et futures.»



GOUVERNANGE

L'ÉQUIPE DES ÉCOLES DE CAMPUS LANDES



Jean-Michel Van De Velde Président



Michel Ducassé Directeur général



Fabienne Capes TastetRéponsable pédagogique des écoles



Sophie GrenierDirectrice Administrative et Financière



ançois Couturier
esponsable Communication



Isabelle Renon Responsable service commercial

PÉDAGOGIE & SCOLARITÉ



Alice Corporandy Responsable pédagogique de l'ESDL



Justine PasquetChargée de la scolarité et du registraire



Chloé Jean Chargée de vie scolaire

COMPTABILITÉ



Lydia Mitasevski Comptabilité & moyens généraux



Hélène Saint GermainRelations entreprises-étudiants



Myriam BoussadiaRelations entreprises-étudiants



Quentin MalassanConseiller études et orientation



Marjorie Lerdou-Udoy Relations entreprises-étudiants



LE CAMPUS ET LE MONDE PROFESSIONNEL

Un réseau de **500** entreprises partenaires dans les Landes et la Nouvelle Aquitaine

130 stages professionnels par an

240 apprentis formés chaque année

Chaque année plus de **25** projets et workshops en partenariat avec des entreprises

50 entreprises participent chaque année aux jurys d'examens

700 entreprises versent leur taxe d'apprentissage à l'école

LA FORMATION CONTINUE & VAE*

6 formations disponibles (référent cyber, etc) en inter et intra entreprise

3 V.A.E certifiantes

Bilan de compétences









*La validation des acquis de l'expérience



PARMI NOS 500 PARTENAIRES



































































CHIFFRES CLEFS

étudiants dont 240 en alternance

étudiants en formation continue

diplômés aujourd'hui en poste dans des entreprises locales et régionales

intervenants

entreprises partenaires



Campus Landes - Foyer du Campus



ÉCOLE SUPÉRIEURE DE DESIGN

Créée en 2009 par la CCI des Landes avec pour ambition de développer une filière de formation originale dans le département, l'Ecole Supérieure de Design des Landes est une école reconnue pour la qualité de sa formation et de ses diplômés.

L'École Supérieure de Design des Landes est attentive aux besoins du marché de l'emploi au niveau local, régional et national. Avec le soutien de ses associés et des CCI néo-aquitaines, les contenus pédagogiques sont en continuelle évolution.

Innover par le design

- Le design est une démarche qui permet d'**explorer tous types de problématiques** par un processus itératif et centré utilisateur.
- Il combine vision stratégique et capacité à projeter des solutions pragmatiques face à des problématiques complexes.
- Il **répond aux besoins d'innovation** dans une perspective durable et responsable.
- Le design est transférable à tout type d'organisation qui souhaite **travailler de manière plus créative, plus collaborative,** pour innover.



Geraud Gordias, 2019 - Interior Designer chez GAC Motor



CYCLE GRADE BACHELOR . 73 ī APPENDED AND REPORT APRÉS BAR HI DE DESERVE AND THE THE RESERVE Commission de alogo Plants Transplo - 40 1979 A constant de singu. Planta Personale - DE CESTE Charles Bernander - 1920 (1927) DESIGNATION OF SERVICE DESIGN CHARACE Available chara de Établish والمتلافظة أحاد مساد ANNÉE DEBON PRODUIT DESIGN PRODUIT a buto aux and the second material mit الخواله فيطور مواصلة المراحش مواست سال بسال ما ا MATERIAL DE LA COMPANIO description. Administration by the trade generate desired : Property in product of its consistency **GRADHICLE GRAPHICUS** Piction Bhalgo, Ut/10 et : Phillips chalge, UNIX at: والمتحاليات ويستألونها Intelligence or Hills helps CODIFLÔM E AVEC L'ESTIA CODIFILÔME AVEC L'ESTIA CODIFIÔ MEAVEC L'ESTIA Þ DELOG MER

CONCEPTEUR

INDUSTRIES.

MOUSTRE D.

CONCEPTEUR

MOUSTRIES.

CYCLE GRADE MASTÈRE M1 & M2 Application of the property This works on all con-Fig. 4s (** analy - 200 COTE) FR: III or value and the /TR & Filh regar contings FR: III or value and the / Marings DEDICATE MANAGER ومناشون ومناهات Problém des conque et Whithest. فأخطات ومواشاه ومينانهم ومراشات Charles pulsaries of production

The same of the last

DIPLÔME DE L'ESOL

DIPLÔM EDE L'EDNA Diplôme niveau 7

DISHAME OF L'ECOLE DE DESCRIPTION OF MARTIN ATLANTIQUES GRADE NATTER

Ma Magicia

سيلني PROPERTY PROPERTY AND

manager of 1976s been.

alle Rigina germalikasi oleh Rigina dari bertara dari ber

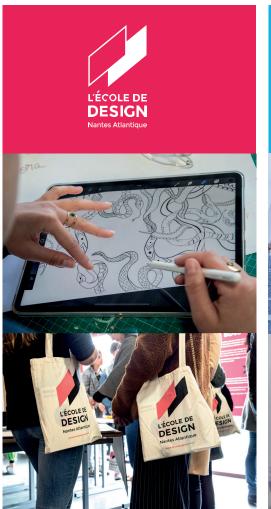
minute at endouble



NOS DOUBLES CURSUS & CO-DIPLÔMES

Double cursus BAC+ 5 avec **l'EDNA**Master stratégie du design et de l'innovation,
mention design culinaire / produits éco-conçu / direction
artisitique / architecture d'intérieur

Co-diplôme BAC+ 3 avec **L'ESTIA**Bachelor de designer concepteur industriel









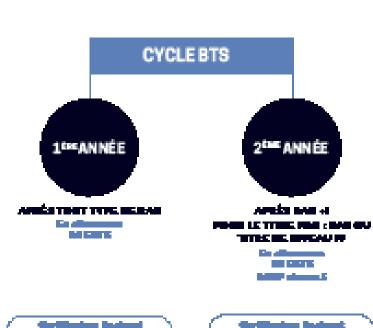
Thibeau Lucbernet, 2019 - Chargé de développement commercial à la CMA

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE MANAGEMENT

En 2011, la CCI des Landes a donc créé l'Ecole Supérieure de Management des Landes, en partenariat avec l'IGEC, le Rectorat et la Direccte, puis à partir de 2015 a développé de nouveaux partenariats en proposant les diplômes de Negoventis, Softec et l'IFAG.

100% des étudiants réalisent leur cursus en apprentissage ce qui permet de tisser, dès la première année le lien avec l'entreprise, de développer le réseau professionnel et de bénéficier d'une formation gratuite et rémunérée.









NANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

Per la Philippe de Personal I

TITRE PRO HÉGOCIATEUR TECHNICO CONNERCIAL

REPONEALLE DÉVELOPMENT CONNERCIAL

RESPONSABLE DE LA DISTRIBUTION ONNECANALE

> CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT EN RESSOURCES HUMAINES

MANAGERI DE ELIZINESE UNIT

Cligital business surfacting
Citriguest of indeposites
Coloropassonid & management
Continue & Stancon
Interpolational business
Planagement ISS
Planagement statis
Stancoloropic photo

Modica gladrio
Modica, edubidade e el Bandiro
Modica, escapado
Modica, escapado
Modica, de escapado
Parago escal do facilmate casilma digitala
Datali

DIPLÖME BAC+5





Mathieu Dubroca, 2019 - Chef de projet informatique chez Rip Curl

ÉCOLE SUPÉRIEURE DU NUMÉRIQUE

En 2017, la CCI des Landes a également ouvert l'École Supérieure du Numérique des Landes afin de **répondre aux enjeux de transition digitale des entreprises. Associée dès les premiers jours à l'École 3IL,** l'ESNL accueille chaque année de plus en plus d'étudiants et de formations en adéquation avec les nouveaux besoins des entreprises.

L'École Supérieure du Numérique des Landes propose 4 formations du BTS au Bachelor et au Master pour former aux métiers du développement, de l'administration des réseaux et des systèmes d'information



CYCLE BTS 2^{th c}année Amés tent titic beren Amés en « ob brenche





SERVE EI INFCENATEURS AUX CREIANEATIONS

Behillen d'Introduction, Spatieurs et Misseum

241

Salations Lagitation: Applications Military فستلبث مناسنات مستحاليات

.

SERVICES PAPER MATIGUES AUX CREAM SATIONS

Belieben d'Adressantes, Bestimm et Diagon

Salations Legislate of Applications Politics De Marian III.

CONCEPTEUR DE EVETTIME D'INFORMATION

Disabagement Legislat # Web

International at Date of the Continue Sale

MANAGER DE BOLLITIONE DIGITALES & DATA

EXPERT RÉSEAUX IMPRASTRUCTURES ET SÉCURETÉ



No. in Philippine de la const

TITRE PRO DÉVELOPPEUR WEE & WEE MODILE

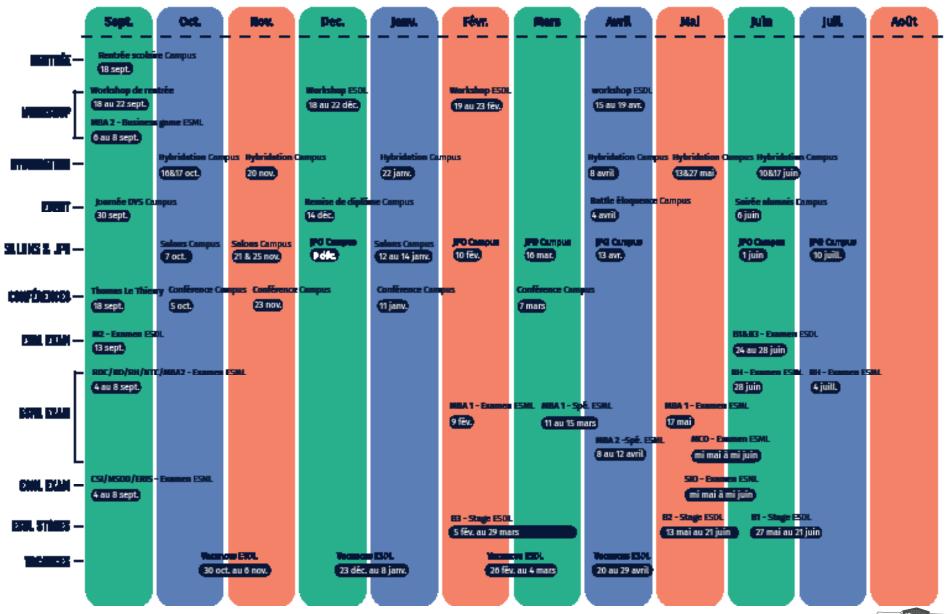
· . I

Belieben Chibertenberg Bestimm at Diagram

Substant Legislatural Augustantian Palitina



CALENDRIER 2023/2024





L'ÉCOLE SUPÉRIEURE DE MANAGEMENT DES LANDES



BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL



Image d'illustration pour le BTS







Anne Gaudou - Intervenant référent anne.gaudou@campuslandes.com Céline Dallier - Intervenant référent celine.dallier@campuslandes.com

Le BTS Management Commercial Opérationnel se réalise en 2 ans après l'obtention du baccalauréat. Il permet d'acquérir des compétences dans les domaines de la vente, de la relation client et du management. Formation en alternance.

Le programme:

Workshop / Informatique

Culture générale

Elaborer les budgets / Analyser les performances / Gérer les opérations courantes / Les prévisions / Objectifs commerciaux / Prévoir et budgétiser

Anglais / Espagnol

Manager une équipe commerciale / Animer une équipe commerciale / Analyser les performances / Organiser le travail / Recruter les collaborateurs / Manager une équipe Culture économique / Culture juridique / Culture managériale Animation commerciale / Veille informationnelle / Relation client / Relation centre la production et la distribution / Organiser son espace commercial / Pratique commerciale omnicanal / Marketing après-vente / Capital client / Influence achat / Evaluation action commerciale / Etudes commerciales / Communication unité commerciale / Vendre

BACHELOR RESSOURCES HUMAINES



Image d'illustration pour le Bachelor



Christelle Bertaud - Intervenant référent christelle.bertaud@campuslandes.com

Le Bachelor Ressources humaines se réalise en 1 an après un

bac+2. Il permet

d'acquérir des compétences dans le domaine RH et de la règlementation sociale. Formation en alternance.

Le programme :

Fonction dans l'entreprise / Responsabilité Sociale de l'Employeur / L'audit social RH / La GPEC (Gestion Prévisionnelle des Emplois et Compétences) / Gestion administrative du personnel / Mobilité professionnelle / Recrutement / Formation professionnelle / L'évaluation des salariés / Le contrat de travail

La stratégie de rémunération / Le mix de rémunération / L'audit de rémunération

La gestion sociale / La gestion de projet / Le management de la communication sociale / Le bien-être au travail / Les conditions de travail / Le temps de travail



BACHELOR RESPONSABLE DE LA DISTRIBUTION



Image d'illustration pour le Bachelor



Anne Gaudou - Intervenant référent anne.gaudou@campuslandes.com

Le Bachelor Responsable de la distribution se réalise en 1 an après un bac+2.Il permet de former un responsable d'équipe qui met en place la stratégie commerciale définie par sa direction. Formation en alternance.

Le programme :

Exercer une fonction de veille et anticiper les tendances / Analyser les profils et comportements de ses clients / Définir des actions marketing et commerciales innovantes / Elaborer le plan d'action commercial omnicanal / Présenter un plan d'action commercial argumenté

Vérifier l'application des règles et normes QHSE- ERP /

Adapter le merchandising à l'activité commerciale / Gérer et suivre son offre omnicanale / Optimiser ses stocks / Gérer la relation fournisseur dans un cadre RSE / Piloter des actions commerciales phygitales innovantes / Garantir une expérience client de qualité / Analyser ses résultats et en assurer le reporting

Anticiper les besoins en personnel et participer au recrutement / Planifier, organiser et adapter le travail de son équipe / Encadrer et animer son équipe / Accompagner et développer les compétences de son équipe



BACHELOR RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL



Image d'illustration pour le Bachelor



André Rauber - Intervenant référent andre.rauber@campuslandes.com

Le Bachelor responsable développement commercial se réalise en 1 an après un bac+2. Il permet de former un responsable en charge de l'amélioration de la performance commerciale de l'entreprise. Formation en alternance.

Le programme:

Exercer une fonction de veille et anticiper les tendances / Analyser les profils et comportements de ses clients / Définir des actions marketing et commerciales innovantes / Elaborer le plan d'action commercial omnicanal / Présenter un plan d'action commercial argumenté

Identifier les marchés et les cibles à prospecter / Construire le plan de prospection omnicanale / Préparer les actions de prospection / Conduire des entretiens de prospection / Analyser les résultats de prospection

Diagnostiquer les besoins du client / Construire et chiffrer une offre adaptée / Argumenter son offre commerciale / Elaborer une stratégie de négociation / Conduire une négociation commerciale / Contractualiser la vente / Evaluer le processus de négociation

Travailler en mode projet / Organiser et mobiliser une équipe projet / Coordonner et animer l'équipe du projet commercial / Evaluer la performance des actions commerciales

TITRE PRO NÉGOCIATEUR TECHNICO COMMERCIAL



Image d'illustration pour le Titre Pro



Laurence Pecastaing - Intervenant référent laurence.pecastaing@campuslandes.com

Le titre pro se réalise en 1 an après un bac. Il permet de former un commercial terrain. Formation en alternance.

Le programme:

Exercer une fonction de veille et anticiper les tendances / Analyser les profils et comportements de ses clients / Définir des actions marketing et commerciales innovantes / Elaborer le plan d'action commercial omnicanal / Présenter un plan d'action commercial argumenté

Identifier les marchés et les cibles à prospecter / Construire le plan de prospection omnicanale / Préparer les actions de prospection / Conduire des entretiens de prospection / Analyser les résultats de prospection

Diagnostiquer les besoins du client / Construire et chiffrer une offre adaptée / Argumenter son offre commerciale / Elaborer une stratégie de négociation / Conduire une négociation commerciale / Contractualiser la vente / Evaluer le processus de négociation

Travailler en mode projet / Organiser et mobiliser une équipe projet/ Coordonner et animer l'équipe du projet commercial / Evaluer la performance des actions commerciales



MASTÈRE MANAGEMENT DE BUSINESS UNIT





Emmanuelle Sobral - Intervenant référent emmanuelle.sobral@campuslandes.com

Il permet de vous professionnaliser et de suivre un cursus au plus près de l'entreprise et ses métiers. Formation en alternance.

Ce Mastère a pour but de former de véritables managers d'unités commerciales qui sont capable de mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise.

Le programme:

Exercer une fonction de veille et anticiper les tendances / Analyser les profils et comportements de ses clients / Définir des actions marketing et commerciales innovantes / Elaborer le plan d'action commercial omnicanal / Présenter un plan d'action commercial argumenté

Identifier les marchés et les cibles à prospecter / Construire le plan de prospection omnicanale / Préparer les actions de prospection / Conduire des entretiens de prospection / Analyser les résultats de prospection

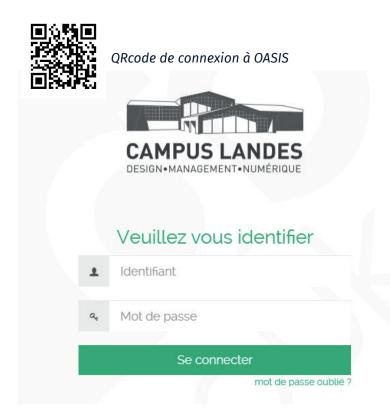
Diagnostiquer les besoins / Construire et chiffrer une offre / Argumenter son offre commerciale / Elaborer une stratégie de négociation / Conduire une négociation commerciale / Contractualiser la vente / Evaluer le processus de négociation

Organiser et mobiliser une équipe projet/ Coordonner et animer l'équipe du projet commercial / Evaluer la performance

LA VIE À CAMPUS LANDES

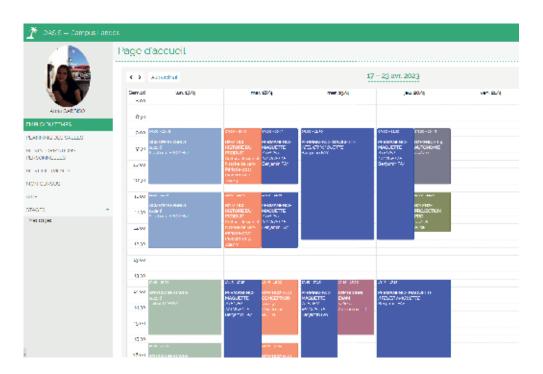






Lien de connexion

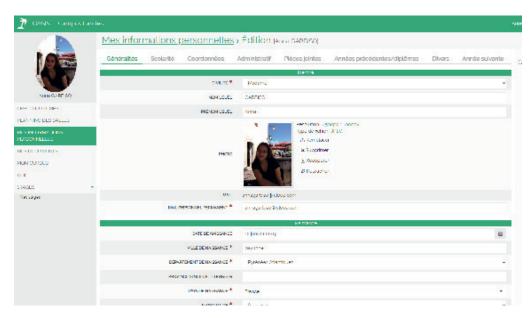
Les identifiants et mots de passe seront fournis par la vie scolaire.



Visualiser son emploi du temps

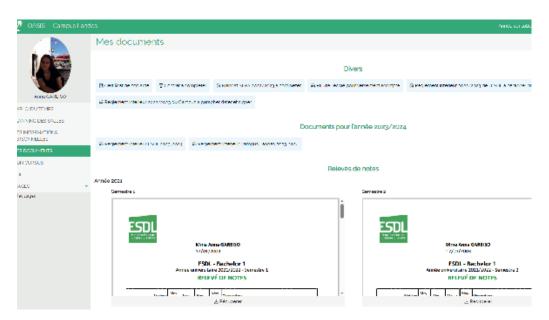
Cliquer sur «emploi du temps» permet de visualiser son emploi du temps semaine aprés semaine.





Informations personnelles

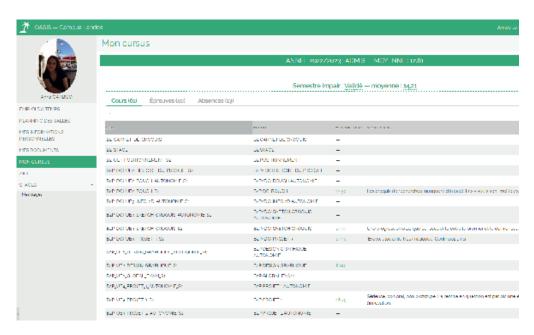
Les apprenants ont le devoir de remplir les champs présents dans «mes informations personnelles», une vérification sera faite courant octobre par la vie scolaire.



Mes documents

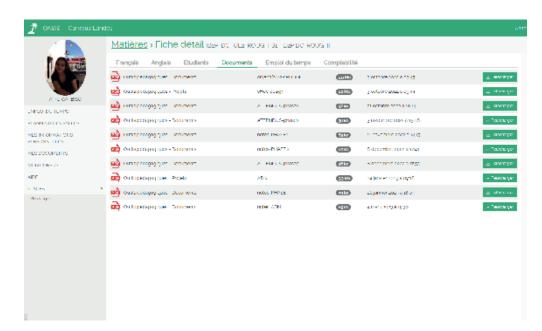
Retrouvez tous les documents en lien avec votre scolarité, votre inscription et votre cursus à Campus Landes.





Cursus

Cliquer sur «cursus» permet de retrouver votre relevé de note de l'année et du semestre en cours.



Documents de cours

Les intervenants mettent à disposition des documents de cours.

Dans «Cursus», cliquez sur la matière concernée et retrouvez ces fichers dans «documents».



RÈGLEMENT INTÉRIEUR

Le règlement intérieur se trouve en ligne sur OASIS.

Lors de la première connexion sur OASIS, il vous sera demandé votre signature, accusé de réception et autorisation du droit à l'image. Avant la signature le document doit être lu en intégralité.

Quelques exemples de comportements strictement interdits :

Fraude aux examens ou plagiat de dossiers Fraude à l'émargement Vol et dégradations

Conseil de discipline pouvant conduire à :

Avertissement Blâme Exclusion Temporaire ou définitive

REGLES DE VIE

Emargement : au début de chaque module, les intervenants procèderont à l'émargement de manière électronique sur oasis.

Aucune absence injustfifée tolérée

Contrôle des absences à chaque début de séance

Justificatif d'absence à transmettre à la scolarité

Absence non justifiée aux évaluations entraîne la note de 0/20 sans rattrapage possible

Aucun retard toléré, les cours se déroulent de 9h à 17h40

Un badge est remis la semaine de la rentrée, il permet d'accéder à l'intérieur du bâtiment



POINT ADMINISTRATIF

Document d'inscription

CVEC

Attestation

Règlement intérieur

Autorisation de droit à l'image

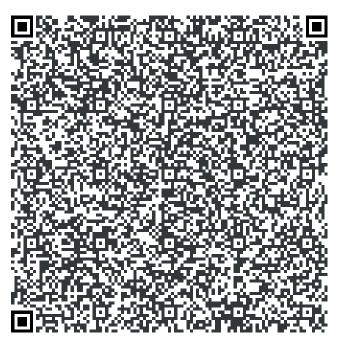
Carte étudiante

Une carte étudiante est remise aux apprenants au début de l'année scolaire. Elle permet d'obtenir des réductions au cinéma, au musée,...

La boite email

URL de connexion : https://outolook.live.com Identifiant : prenom.nom@campuslandes.com

Mot de passe : à personnaliser lors de la première connexion Tous les échanges liés à l'école devront se faire à travers cette adresse mail. Les intervenants disposent également d'une adresse @campuslandes pour communiquer avec les étudiants.



QRcode de connexion à la boite email



LES DÉLÉGUÉS DE CLASSE

Les délégués de classe font toute suggestion pour améliorer le déroulement des formations et les conditions de vie des apprenants dans l'établissement.

Leurs roles:

Favoriser la communication entre l'administration et les apprenants.

Recueillir les préoccupations des apprenants.

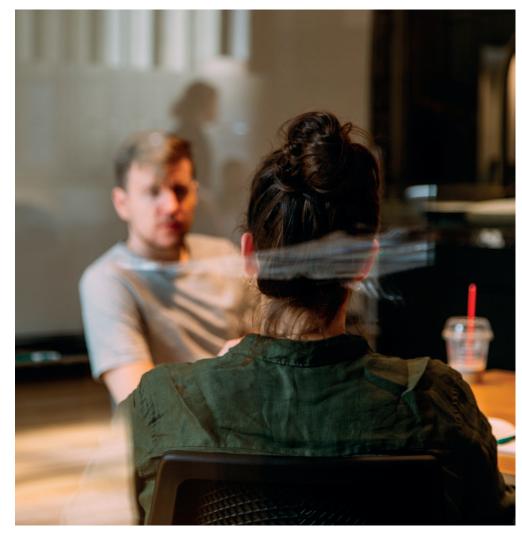
Faire la synthèse des préocupations.

Participer aux conseils de classe et à des réunions de fonctionnement.

Rendre compte aux autres apprenants des résultats de leur démarche.

Exprimer l'opinion de la promotion avant la sienne.

Etre modérateur et garant de l'éthique lors d'échange.



Importance des délégués - Discussion entre un délégué et un étudiant



LETECTION DES DETECTES

L'élection d'un délégué titulaire et d'un délégué suppléant est organisée pendant les heures de formation par scrutin uninominal à deux tours.

Tous les apprenants sont électeurs et éligibles.

Le scrutin a lieu **avant la fin du 1**^{er} **semestre,** les apprenants votent simultanément à l'élection d'un délégué titulaire et d'un délégué suppléant.

Les délégués sont élus pour la durée de la formation. Leurs fonctions prennent fin lorsqu'ils cessent, pour quelque cause que ce soit, de participer à la formation et il est procédé à une nouvelle élection.



Élection des délégués





Studéa ou Léa est un livret électronique qui a pour but de suivre, d'informer et d'évaluer l'apprenti via un accès internet sécurisé par un identifiant et un mot de passe, tout en conservant le trinôme Apprenti / Tuteur Pédagogique / Tuteur Entreprise.

L'étudiant doit compléter les questionnaires sur la plateforme.

Ces étapes sont primordiales pour leur accompagnement en entreprise.

Pour toutes questions ou difficultés rencontrées, n'hésitez pas à contacter :

Justine Pasquet - justine.pasquet@campuslandes.com



Page d'accueil de la plateforme Studéa



LE BUREAU DES ÉTUDIANTS

Le Bureau des Étudiants est une association qui organise des événements à but récréatif pour les étudiants des trois écoles du campus. Escape Game, soirées à thèmes, Olympiades, Weekends d'Intégration & Désintégration.

De nombreuses soirées thématiques sont organisées au cours de l'année afin de renforcer le lien entre les étudiants. Ce lien se trouve également renforcé par la biais d'évènements sportifs.

Les aides et les avantages pour les étudiants

La Ruche Landaise – épicerie solidaire

Partenariat Stade Montois Rugby: Places offertes / réductions

Partenariat Papeterie Lacoste : -10% sur le panier



Contactez le BDE: bde.campuslandes@gmail.com



ALUMNIS

En Janvier 2022, l'association Alumnis de Campus Landes à vu le jour.

Campus Landes Alumni a pour vocation d'accompagner les Alumni durant toute leur carrière et, cela, dès leur sortie des Écoles de Campus Landes. L'association des Alumnis vise ainsi à valoriser les anciens élèves de Campus Landes en mettant en avant leurs parcours et en créant un réseau propice à l'échange d'expertise et de contacts professionnels.

De plus, Campus Landes Alumni souhaite apporter une contribution aux étudiants durant leur cursus. Campus Landes Alumni propose aux élèves des témoignages et des conseils, offre un parrainage des anciens aux actuels étudiants et favorise le lien et la continuité entre le temps de l'école.



Les Alumnis durant la période Covid.



LE HANDICAP

RÉFERENT HANDICAP

Toute l'équipe de Campus Landes a à coeur de pouvoir accompagner au mieux chaque apprenant en fonction de ses besoins et de lui permettre de s'épanouir au mieux dans sa formation.

Le référent handicap reste leur interlocuteur et est à leur écoute.

Son rôle:

- Écouter, dialoguer avec les apprenants en situation de handicap afin de les aider à mettre en oeuvre leur projet de formation.
- Écouter, dialoguer avec l'environnement des apprenants afin de le sensibiliser.
- Coordination avec l'équipe pédagogique et commerciale pour la mise en oeuvre et le suivi des solutions d'adaptation.



Fabienne Capes Tastet Réponsable pédagogique des écoles



LE HANDICAP C'EST QUOI ?

La loi du 11 février 2005 pour l'égalité des droits et des chances, la participation et la citoyenneté des personnes handicapées prévoit dans l'article 20 que «les établissements d'enseignement supérieur inscrivent les étudiants handicapés ou présentant un trouble de santé invalidant, dans le cadre des dispositions réglementant leur accès au même titre que les autres étudiants, et assurent leur formation en mettant en oeuvre les aménagements nécessaires à leur situation dans l'organisation, le déroulement et l'accompagnement de leurs études.



Handicap auditif



Handicap moteur



Handicap visuel



Handicap mental



Handicap psychique



Maladies invalidantes



LA ROTII ET LES DYS

La reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé* (RQTH) est une décision administrative qui accorde aux personnes en situation de handicap une qualité permettant de bénéficier d'aides spécifiques.

Elle donne également une priorité d'accés à diverses mesures d'aides à l'emploi et à la formation, ainsi qu'à des aménagements des dispositifs existants (contrat d'apprentissage, contrat professionnalisant,...).

La reconnaissance d'une RQTH facilite la mise en place d'aménagements.

L'ensemble des troubles d'apprentissage / cognitifs** (DYS) sont rarement reconnus avec la RQTH, mais nous mettons en place les aménagement adaptés si nécessaire.





LA LUTTE CONTRE LES DISCRIMINATIONS

Une discrimination est un traitement inégalitaire aboutissant à une situation défavorable pour celui ou celle qui la subit.

L'injustice raciste et plus largement tout comportement, agissement ou paroles discriminatoires envers des apprenants quelque soit leur religion, orientation sexuelle ou leur couleur de peau, leur orgine ou leurs croyances mettent en cause leurs valeurs du vivre ensemble, dans le respect des lois et dans l'amour partagé de ces valeurs.

Si vous êtes témoin d'un comportement, d'un agissement ou de paroles discriminatoires **nous vous invitons à prévenir le Directeur de l'établissement et/ou les responsables pédagogiques.**





LA LUTTE CONTRE LES CYBERVIOLENCES

Campus Landes porte une attention particulière aux cas de cyberviolence, c'est à dire la publication sur les réseaux de violences verbales ou d'images violentes, de nature à porter attente à la dignité des personnes ou de nature à blesser un ou plusieurs de ses apprenants ou de ses intervenants.

La cyberviolence expose son auteur à **des poursuites disciplinaires mais aussi pénales. L'établissement pourra sanctionner,** les cas écheant, tout fait de cyberviolence, quel que soit le média utilisé, dès lors qu'il en a connaissance.

Si vous êtes témoi d'un comportement, d'un agissement ou de paroles discriminatoires nous vous invitons à prévénir le Directeur de l'établissement et/ou les responsables pédagogiques.



Numéro d'aide pour les victimes d'harcèlement



L'ÉGALITÉ FEMME HOMME ET LA MIXITÉ

Si vous êtes témoin d'un comportement, d'un agissement ou de paroles discriminatoires **nous vous invitons à prévenir** le Directeur de l'établissement et/ou les responsables pédagogiques.

Tous les métiers sont ouverts de la même manière aux hommes et aux femmes et donc tous les parcours de formations sont ouverts de la même manière.

Beaucoup de questions, beaucoup de recherches pour un enjeu de taille : plus de mixité dans les métiers.





ATTENTION AUX BIAIS*



Biais de confirmation

Je privilégie les informations qui confirment mes idées préconçues



Biais de jugement

Je généralise un jugement à partir d'un seul élément



Biais de complaisance

Si je réussis c'est grâce à moi, si j'échoue ce n'est pas ma faute

*Le terme biais fait référence à une déviation systématique de la pensée logique et rationnelle par rapport à la réalité.



CONSIGNES DE SÉCURITÉ & ÉVACUATION



Christophe Robin
Référent secouriste

Protéger éviter les risques d'aggravation

Alerter Équipes et secouristes

Secourir Dans la limite de ses compétences

Suivre les consignes et plans d'évacuation du campus

Tout laisser sur place

Fermer les portes / Ne pas entraver la fermeture des portes coupe-feu

Interdiction d'emprunter les ascenseurs dès le déclenchement des alarmes

Garder son calme

Accompagner les personnes en situation de handicap

Suivre les directives des personnes référentes

Les escaliers de secours servent uniquement à évacuer



DLUG NUILƏ	B		C	N	OT	ES
------------	---	--	---	---	----	----



B	LO	C	N	OT	ES
			ш		



05 58 51 89 21

CAMPUSLANDES.COM

